

アンケート結果 まとめ

設問 1.

青年会議所活動に主体的に取り組むことが会員拡大活動につながることを理解できましたか。

青年会議所活動に主体的に取り組むことが会員拡大活動につながることを理解できましたか。

33 件の回答



理解できた意見

- ・趣旨説明がとてもわかりやすかった。
- ・拡大活動の源泉は自分自身の経験だから。
- ・グループワークでいろんな意見を交わすことができたから。
- ・活動することで新たに興味を持ってもらえる機会ができる。
- ・主体的に取り組むことで、いろいろな経験や成長したことを実感して周囲に広められる。
- ・楽しんで活動に参加することが後々の勧誘時の説明などにつながるということが理解できた。
- ・わかりやすいプレゼン力。
- ・主体的に取り込む事で、青年会議所の知識や技術が身につき、より第三者の皆さんへ具体的に伝えられるものが増える為。
- ・すべての会員が主体的に取り組むことにより、いろいろな角度から青年会議所をアピールすることができ、これが会員拡大に繋がるから。
- ・周りの人が感じている、苦手な事がわかったから。
- ・思い出を話せば良いのだと感じた
- ・魂の籠もったグループワークでしっかり刻み込まれました。
- ・自信の経験を、自信を持って伝えられるから。
- ・皆さんの意見を聞き、拡大の切り口のヒントが見つけられた。
- ・自分の言葉で伝えないと心に響くことは伝えることができないので。
- ・普段行っている活動が拡大活動ということがよくわかった。

- ・自分ごととして話すことができるから。
- ・自分にしかできない拡大があったと思いました。
- ・自分が動かないといけないと感じたから。
- ・主体的にならなければ成長がないと感じたため。
- ・自分事と捉え、少し頑張ってみようとする事に意味があると思うから。
- ・取り組むことで内容を理解し拡大に向けて魅力発信できるから。
- ・一人一人が取り組み会員拡大につながると感じたので。
- ・活動を通じて熱意を持って取り組む姿を見せることで、新しい人が「自分も参加したい」と思うきっかけになりました。
- ・どの部分かイメージはできませんが何となく。
- ・青年会議所活動の良し悪しをしらなければ、人に伝えることもできない。

理解できなかった意見

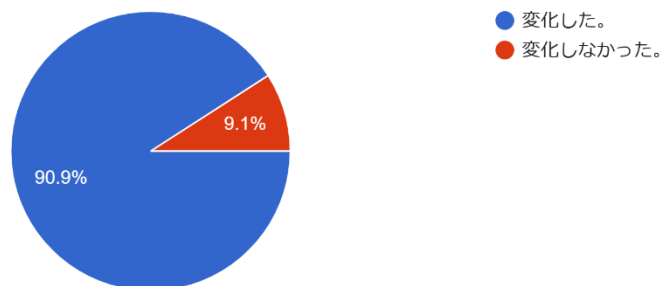
- ・なし

設問 2.

会員拡大活動に対する意識に変化はありましたか。

会員拡大活動に対する意識に変化はありましたか。

33 件の回答



変化した意見

- ・グループワークを通してみなさんの意見を聞けたから。
- ・今年も拡大頑張るぞ、と想いを新たにできました。
- ・意外に簡単なんや、これでいいんや、と思えた。
- ・モチベーションがさらに上がりました！
- ・昨年からスイッチオン
- ・難しく考えていた。
- ・誘う方法として、クラブ活動等の趣味、飲食等の交流、学ぶという自分のレベルアップ、そ

の人に合った誘い方が多くある事に気づけたからです。

- ・会員拡大活動の方法は、1つではなく、会員によって、そして、聴く人によって、変わり得るものであることが理解できたから。
- ・もっとソフトでよいと思った。
- ・難しく考え過ぎてたのかなと気付きました。
- ・自信を持って経験が伝えられるから。
- ・自分でもやれる、やろう、やらないと！と思った。
- ・会員拡大活動に向けて意欲は高い状態ですがさらに高めることができました。
- ・さらに自身に落とし込むことができた。
- ・毎年頑張ってますが、あらためて決意を固めることができたから
- ・頑張ります！
- ・気持ちが高まった
- ・今回の二月例会本当にすばらしくパワポをスクリーンに写した時の見やすさなど細部にわたり他の例会よりほんまためになりましたし、やる気ができました。
- ・今までから変われるのではないかと思った。
- ・様々な拡大の仕方をこの例会で学べたから。
- ・頑張って取り組もうと思った
- ・例会を通して会員拡大への意識が変わった
- ・拡大活動は各メンバーの責任です。
- ・より頑張ろうと思った
- ・私の適性がわかった気がする。
- ・会員拡大が四日市青年会議所には必要だと思いました。

変化しなかった意見

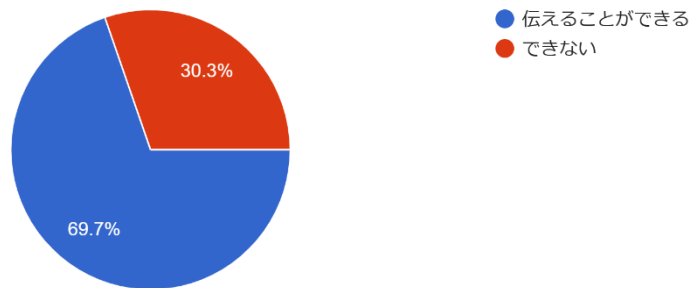
- ・変化をさせるポイントがわからなかった
- ・楽しいと思えてないから
- ・元々会員は広げようと努力している。

設問 3.

明日からすぐに候補者に青年会議所の楽しさや面白さをオリジナルの表現で伝えれますか。

明日からすぐに候補者に青年会議所の楽しさや面白さをオリジナルの表現で伝えられますか。

33 件の回答



伝えることができる意見

- ・自分がいいと思ったことをまず伝えていきたいと思います。
- ・特に国際的な話や、社業にどう活かせるかみたいな話はできると思います。
- ・自分の強みや得意な分野で拡大活動がんばります！
- ・普通の会話の中に JC での思い出や、やっていて、インパクトのあったことなどを普通に話します。
- ・会員の人柄など、一般的な興味をひきやすい話題を提供できると考えたから。
- ・いま楽しいと思える事、役に立ったことを全力で伝えます。
- ・例会で学んだから。
- ・自分の活動を振り返って、やってきたことを伝えること自体がオリジナルな手法なのかと思った。
- ・明日候補者にすぐ電話しなければならない気持ちになりました！
- ・自身の弱み、強みをより理解できた。
- ・自分の経験を話すから。
- ・小さな所からはなししてみようと思いました。
- ・少ないながら、即興で思いつけることを試してみるから。
- ・呑みの場での会員活動を行いたい。
- ・例会を通して候補者へのアプローチの選択肢が増えた。
- ・決意書を作って、改めて何をすべきか明確になったから。
- ・色々経験してきたから。例会での発見はツールとして活躍できると感じられた。

伝えることができない意見

- ・あまりおもしろさを感じていない。
- ・まだ入会したてで伝える材料が少ない。
- ・まだ入会して間もない為、もう少し色々な場面に参加して自分自身の体験を正確に伝えたいと考えるからです。

- ・もともとオリジナルで拡大活動をしている部分がありますが、今回の例会で新たなオリジナルの発想は生まれなかった
- ・考えます！
- ・すぐにではなくまずは自分の考えをまとめたい
- ・まだ入ったばかりであるため。
- ・まだ適切な対象者に会っていませんが、もし出会えたら紹介します。
- ・以前から伝えることができる。